

GERENTE DO SEBRAE É "SÓ OTIMISMO"

Jardel José Busarello, gerente regional do SEBRAE (ER Piracicaba - SP), falou sobre a expectativa do "SebraeAqui" em Iracemápolis...pág 03



Iracemápolis

Foto: Divulgação



Promoção "Dia dos Pais"

Em pleno inverno no mês de Agosto a promoção "aqueceu" as vendas do comércio. Confira!.....pág 04



HÁ 6 ANOS FAZENDO DO SEU EVENTO UMA FESTA!



Barracas de Alimentação com hambúrguer Mini-Pizza - Cachorro quente - Pastel - Crepe - Batata Frita - Pipoca - Algodão Doce - Salada de Frutas - Cascata de chocolate Churros



Locação de Toalhas, Forros, Cobre Manchas, Mesas, Cadeiras e Tendões! *Temos também equipe de Garçons!

Brinquedos: Futebol de Sabão, Cama Elástica, Piscina de Bolinha, Centopéia, Topogã, Guerra de cotonetes

Escritório 3456-3465 Júlia 99673.2352 99132.6042

Dorival 3456-3465

Julia Pereira (Festa e Alegria) Rua Sebastião Kempe, 515 - Res. Orquídeas

Aceitamos cartões: Celio, Elo, Mastercard, Visa



JB Pneus

Vulcanização e vendas de pneus de caminhão e carro. Cobrimos qualquer oferta com garantia e qualidade

Jair Batista

19 9 9961-2260

Rua Mário Bilato, 495 Residencial Orquídeas Iracemápolis - SP

Palavra do Presidente:

com Carlinhos Fedato

Para avançar

alidade o mais remoto sonho. Coisas inimagináveis acontecem. Mudanças bruscas na vida de qualquer pessoa, e ou empresa, são factíveis.

É com essa mentalidade que a ACIAI se propôs há algum tempo expandir e progredir dentro do universo de serviços oferecidos aos associados. É assim que eu, junto da diretoria, me propus a buscar algo que mudasse o nosso patamar de atendimento. Assim, pensamos em uma parceria de reconhecimento nacional, voltada para as questões do pequeno e médio empreendedor. Tivemos o apoio do poder público e conseguimos realizar o nosso sonho.

O "SebraeAqui" é um marco não só para a associação comercial mas para a história do município. Tem uma importância ímpar por se tratar daquilo que mais interessa às empresas, o suporte aos seus negócios. Estamos ansiosos e orgulhosos, aguardando a chegada do 'Sebrae Aqui Iracemápolis'.

Quando se olha para frente, se esforça e se doa por um objetivo traçado, com uma meta em mente, tudo fica facilitado! Para avançar é preciso planejar e manter o olho na direção para não perder a rota.

Obviamente é necessária uma estrutura mínima para que a roda ande em seu eixo, para que o alvo não se perca. O momento não oferece grandes alentos, mas com ideia fixa, driblar as situações mais complicadas é dever de alguém que pretende tornar re-

Editorial**As expectativas das mudanças**

Mudanças trazem incertezas, apreensões, expectativas. E por isso, muitos empreendedores fogem delas. É absolutamente normal a acomodação. Com o tempo, a tendência é realmente que se entre em uma zona de conforto, no entanto, é preciso alertar que apesar de normal e muito comum, nem sempre é saudável para os negócios. As exceções existem, mas é fato que o índice de empresários que não se atualizaram e viram seus negócios definharem é altíssimo.

Estar atento às mudanças do mercado ao longo dos anos é essencial. E quando se aborda 'mercado' é preciso pensar globalmente, ou seja, refletir sobre tudo que envolve e afeta as negociações. Cada ramo de atividade tem suas especificações, cada produto ou serviço leva em seu 'dna' uma marca.

As transformações em um empreendimento não podem e não devem ser colocadas em prática aleatoriamente. Elas devem estar atreladas às tendências do mercado. É pre-

ciso ter 'feeling'. Um comerciante tem um bom feeling de mercado quando ele mostra uma visão apurada, uma sensibilidade especial para saber a hora certa de mudar. Decidir mudar exige além da análise técnica, experiência e 'maturidade'.

Mudar, essa palavra que assusta tanto na vida comum como no mundo dos negócios, pode ser a chave para a longevidade de uma empresa ou comércio.

É perceptível que a atitude mais usual é evitar alterações. 'Em time que está ganhando não de mexe'. Enquanto o dinheiro esta entrando está tudo bem. Mas basta uma crise bater à porta e logo vem o pensamento: onde erramos? O que deveríamos ter mudado?

É preciso deixar de lado essa mentalidade do medo e focar o negócio para atualizações caminhando sempre em paralelo com as inclinações do mercado.

Renato de Freitas Evangelista
MTB 0078920/SP

SEJA BEM VINDA:
NOVA EMPRESA ASSOCIADA

• **Magazine Luiza**

ACIAI
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL INDUSTRIAL E AGRÍCOLA DE IRACEMÁPOLIS

EXPEDIENTE:

ACIAI - Associação Comercial Industrial e Agrícola de Iracemápolis - Rua Pedro Chinelatto, 490 Centro - Iracemápolis/sp - Fone: (19) 3456-5454 | 3456-1933

Diretoria Aciai:

Presidente: Carlos José Fedato
Vice-presidente: Hissaki Miyamoto Neto
1º Secretário: Maurício Pinto de Lima Filho
1º Tesoureiro: Celso Sidney Domiciano
2º Tesoureiro: Valdo Zanucci Neto

Jornalista responsável: Renato de Freitas Evangelista - MTB 0078920/SP
Jornalista / Diagramador: Gustavo Pereira Reis - MTB 0083385/SP

Tiragem: 1.000 exemplares
Impressão: Gráfica Todo Dia - Americana - SP

De olho no Imposto!

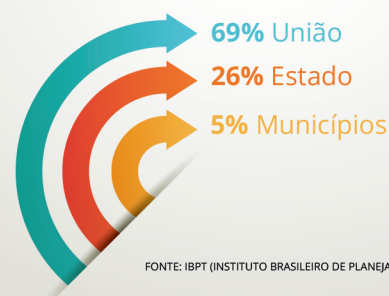
Saiba qual é a taxa tributária de alguns produtos.



**PASSAGEM
AÉREA (22,32 %)**

Ex: CAMPINAS AO RIO DE JANEIRO
Preço: R\$ 404,99
Imposto: R\$ 90,40

Para aonde vai o dinheiro dos tributos?



FONTE: IBPT (INSTITUTO BRASILEIRO DE PLANEJAMENTO E TRIBUTAÇÃO)

ESTÁ CHEGANDO! SEBRAE AQUI!

Em entrevista, Jardel José Busarello, gerente regional do Sebrae (ER Piracicaba - SP), nos contou sobre o processo para essa realização.

Foto: Divulgação



ACIAI: Como foi o processo para trazer o 'Sebrae Aqui' - Iracemápolis?

Jardel: Há cerca de 10 anos o Sebrae-SP com o objetivo de ampliar sua capilaridade e estar mais próximo dos potenciais empreendedores, empresários de micro e pequenas empresas e MEI's (microempreendedores individuais) dos municípios por ele atendidos, inaugurou os primeiros PAEs-Posto de Atendimento do Empreendedor. Em 2016 uma nova fase desse projeto de ampliação foi lançada, agora rebatizada de SEBRAE AQUI, com uma nova identidade visual e ampliação de seus serviços. Neste ano apresentamos a proposta de ampliar essa rede para outros municípios, um deles Iracemápolis através do Prefeito Fábio Zuza e Carlos Fedato presidente da ACIAI que nos responderam prontamente sobre o interesse em instalar um SEBRAE AQUI em Iracemápolis. Em pouco tempo os Termos de Compromisso entre as 3 entidades já estavam assinados e prontos para ampliar a competitividade, o desenvolvimento local sustentável, a melhoria do ambiente legal e de negócios, o fortalecimento da economia de âmbito local e o fomento através do Empreende-

dorismo.

ACIAI: Iracemápolis conta hoje com uma população de aproximadamente 22 mil habitantes. Qual a expectativa quanto ao 'Sebrae Aqui' na sede da ACIAI?

Jardel: O sucesso e resultados do Sebrae Aqui dependerão claro do empenho dos parceiros e do desempenho dos Agentes de Atendimento. Mas, principalmente, dos potenciais empreendedores e empresários que devem utilizar todos os recursos do Sebrae Aqui, devem participar de nossa agenda local, palestras, oficinas, workshops e missões empresariais, só assim o município avança e se destaca como uma cidade mais empreendedora.

ACIAI: Como será a estrutura do 'Sebrae Aqui' instalado na cidade?

Jardel: A estrutura é composta pelos parceiros que formam um conselho gestor, esse conselho é formado por 2 representantes da Prefeitura, 2 da ACIAI e dois do SEBRAE SP. A prefeitura e a ACIAI disponibilizarão cada um, 1 funcionário para ser treinado e prestar atendimento como representante do Sebrae-SP no município. Além disso, a reforma da infraestrutura da ACIAI sem dúvida é um fator fundamental para

bem atender nosso público. Além de capacitar os Agentes de Atendimento, o Sebrae-SP também fornecerá todo o mobiliário, toda a estrutura e equipamentos de informática e toda comunicação de identidade visual para o SEBRAE AQUI IRACEMÁPOLIS.

ACIAI: Que serviços o Sebrae oferecerá através desse posto? Esses serviços serão gratuitos?

Jardel: Ofereceremos o serviço de orientação pelos Agentes de Atendimento, cursos, oficinas com temas relacionados à gestão, participação em missões empresariais como a Feira do Empreendedor em abril de 2018, trilhas de capacitação setoriais, Sebrae Móvel, e vários outros. Os serviços como o atendimento de orientação presencial são gratuitos, assim como algumas Oficinas. Nossas soluções de média e alta complexidade possuem uma contrapartida dos empresários, mesmo assim o SEBRAE SP subsidia grande parte desse investimento. À medida que as informações presenciais e das atividades gratuitas passam a ser insuficientes, e de acordo com a maturidade gerencial das empresas, é necessário que os interessados participem de soluções que ofereçam conteúdos mais complexos, ou seja, o SEBRAE AQUI terá soluções e trilhas para todos níveis de maturidade e de setores.

ACIAI: Diante da crise que assola o país nos últimos anos como você enxerga o cenário futuro para os pequenos e médios empresários?

Jardel: Momentos como a economia passa hoje também aconteceram em outros períodos. Nas crises muitas empresas aproveitam para reavaliar seu negócio, se reposicionar no mercado. São ações que devem ser rotina do empresário, mas que na dinâmica do dia a dia caem no esquecimento. Esses momentos mais atípicos convidam o empresário a fazer uma nova leitura de sua empresa, a buscar caminhos para perenização e ser mais competitivo, a palavra de ordem é a INOVAÇÃO.

ACIAI: O atendimento do Sebrae

será apenas para empresários? Como a sociedade pode se beneficiar do SEBRAE AQUI?

Jardel: O Sebrae-SP trabalha em 2 frentes: para o potencial empresário, aquele que tem a intenção de abrir sua empresa, onde oferecemos orientação para planejamento, e a outra são os empresários formalizados: MEI (Microempreendedor Individual), micro e pequenas empresas. Sempre com temas focados em gestão. Além disso Médias e Grandes empresas podem nos procurar para juntos ofertarmos uma trilha sob medida para sua cadeia de fornecedores por exemplo.

ACIAI: De que forma se dá a atuação do Sebrae na região?

Jardel: O Escritório Regional Piracicaba do Sebrae-SP atende 17 municípios que contemplam cerca de 1,4 milhão de habitantes e 85 mil pequenas empresas. Diferente das demais entidades que contemplam o SISTEMA S, o SEBRAE atende aos 4 segmentos da economia: Agronegócios, Comércio, Indústria e Serviços. As ações ofertadas seguem tendências de consumo, além do fomento a inovação e a gestão dos negócios. Para facilitar esses atendimentos, já possuímos o SEBRAE AQUI em 4 municípios: Americana, Capivari, Santa Bárbara D'Oeste e Limeira e nesta fase de ampliação vamos inaugurar mais 4: em Iracemápolis, Rio das Pedras, São Pedro e Nova Odessa.

ACIAI: Que conselhos você deixa para aqueles que querem entrar para o mundo do empreendedorismo?

Jardel: Planejamento é sempre a palavra chave para empreender. A falta dele continua liderando as pesquisas sobre índice de mortalidade de micro e pequenas empresas. Planejar é pensar seu futuro negócio, minimizar erros e estar mais preparado para pequenos ajustes com a empresa em funcionamento. Após a empresa formalizada, continue a planejar estrategicamente, reavaliar e buscar novas oportunidades no seu segmento ou fora dele, enfim, inove sempre, amplie sua rede de parceiros e de contatos e foque na gestão sustentável. Esperamos vocês em breve no SEBRAE AQUI IRACEMÁPOLIS.

PROMOÇÃO "DIA DOS PAIS"

Dez mil Cupons foram distribuídos para sorteio em "Vale Compras"

A ACIAI promoveu junto ao comércio a 'PROMOÇÃO DIA DOS PAIS'.

Foram 23 lojistas que apoiaram o evento. O mesmo aconteceu entre 20 de julho a 13 de agosto. Os consumidores receberam através de suas compras cupons de 'VALE COMPRA' conforme critério de cada loja.

O valor de um pai!

Criar um filho é fazer um contrato com a sua vida. E nesse contrato estão cláusulas que te acompanharão para sempre. São responsabilidades infinitas, preocupação com a educação, com a disciplina, com o carinho, com a presença, com a saúde, e com tudo que en-

volve um relacionamento entre pessoas, pai e filhos (as).

Ser pai é para sempre! E um pai sempre, por mais que às vezes não deixe perceptível, espera um retorno dos filhos. Pode ser na forma de um abraço, de um mimo ou mesmo de um presente. O que eles querem é ser lembrados. O que eles querem é ser reconhecidos. Não é fácil se dedicar, abrir mão de várias coisas, perder noites de sono, trabalhar, sempre pensando no melhor para os filhos.

Mas esse suor vale a pena. Vale a pena quando recebe de volta na forma de um sorriso, na forma de um aprendizado. Todo pai quer um dia dizer: missão cumprida!

Foto: Renato Evangelista



Sorteio:

No dia 15 de Agosto, na sede da Associação Comercial, às 18:30h houve o sorteio onde mais de 30 consumidores foram beneficiados.

GANHADORES DA PROMOÇÃO DIA DOS PAIS ACIAI 2017:

Aconchego Roupas Infantis: Silvia R. da Silva Claudio

Açougue do Renato: Vitor D. Soares Silva

Auto Elétrico Japão: Isaltino Bicu-do Sampaio

Calçados São João: Danuza Ap. Pinheiro da Silva

Camillus Modas: Sônia Rosa Fernandes

Cheiro Doce: Cássia Francielle de Souza

Deffinity By Suzi: Meg Juliana Ferro

Farmavip Centro: Vagner Barbosa

Irafer Ferramentas: Sérgio Donizeti Fávoro

Lilás Cosméticos: Bruna Alves de Carvalho Freire

Magazine Luiza: Marcelo Henri-

que Montanha

Mania Presentes: Susana Hipólito

Mayara Jóias: Silvana Ap. Toledo Rosada

MC Modas: Laudeci Alves da Silva

Móveis Vergenhassi: Luzia Ap. de Oliveira

O Boticário: Ariana P. Bombo Roland

Ótica Tintori: Gilcildeide Rios Lima

Plastipel: Lilian Oliveira

Realce Modas: Maria Cristina Bombo Cruz

Summer Kais: Adriana Cristina Calinham Calixto

Superlajes: Neusa Penteadó

Top Charme: Osmar Bezerra de Lima

Ws Modas: Gislane Cristina Gonçalves Aragão

Ganhadores dos vale compras de R\$ 200,00, para gastar entre uma das 23 lojas participantes

Ganhador (a) 1º Isabelle do Carmo

Ganhador (a) 2º Nádia Pott Sebastião

Ganhador (a) 3º Gislane Cristina Gonçalves Aragão

Ganhador (a) 4º Ricardo Honório

Ganhador (a) 5º Kátia M. Santos

Ganhador (a) 6º Luciano da Silva Santos

Ganhadores dos vale compras de R\$ 300,00, para gastar entre as 23 lojas participantes

Ganhador (a) Luis Ap. Pereira

Ganhador (a) Lidiane B. M. Pelosi

Ganhador (a) Giselle C. Silva

Ganhador (a) Ana Rita Nascimento

Foto: Renato Evangelista



CAMPANHA DOE SEU BRINQUEDO E FAÇA UMA CRIANÇA FELIZ!



Troque seu brinquedo usado por um sorriso novinho

Ponto de coleta:

ACIAI
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL INDUSTRIAL E AGRÍCOLA DE MADRAMPOLIS

Rua Pedro Chinelatto,
490 - Centro

Data da coleta:
Até dia 10/10/2017

A **Aciai** está promovendo uma ação solidária. Traga seu brinquedo usado em boas condições e ganhe um brinde. Todos os brinquedos arrecadados serão doados às crianças da Creche Lázaro Mendes de Lima.

Auto Viação Fedato Ltda



Fretamentos - Estudantes - Executivo e Convencional

Contato: **3456.3199 | 3456.3147**
 Rua João de Souza Barreto, 45 - Centro - fedatotur@uol.com.br




ANUNCIE Aqui
 SEJA DESTAQUE

ACIAI
 ASSOCIAÇÃO COMERCIAL INDUSTRIAL E AGRÍCOLA
 DE IRACEMÁPOLIS



Um hospital que enche a gente de orgulho.

PLANOS MEDICAL: tudo que você precisa.



PESSOA FÍSICA



PESSOA JURÍDICA



PLANO ODONTOLÓGICO



MEDICINA OCUPACIONAL



PLANO COLETIVO POR ADESÃO

45 anos de experiência e a melhor estrutura hospitalar.

Você que é de Iracemápolis, faça seu plano de saúde na ACIAI.

19 **3456.5454**
minhavidamaisazul.com.br

MEDICAL

ANS nº 340767



ACIAI
 ASSOCIAÇÃO COMERCIAL INDUSTRIAL E AGRÍCOLA DE IRACEMÁPOLIS

Planos Médicos
 Vendas de convênios médicos pessoa física: Medical e Unimed

SEBRAE
 Parceria com o SEBRAE a fim de proporcionar cursos, palestras e oficinas objetivando qualificar e orientar novos empreendedores e reciclar os já existentes.

Assessoria Jurídica
 Profissional experiente, que presta assessoria jurídica geral, consultas e orientações gratuitas para os associados.

PROE (Programa de Estágio)
Plano Odontológico Medical

SCPC (Serviço de Proteção ao Crédito)
 É uma linha completa de soluções para pessoa física e jurídica para atender as necessidades de diferentes mercados ao longo de todas as fases do ciclo de crédito. Podendo fazer inclusão de registros na base de dados do SCPC.

Descontos em Universidades
 Parceria com diversas universidades, que permitem descontos especiais aos associados (Entre 5% à 20%), colaboradores e seus dependentes em cursos de graduação e pós-graduação.

Conheça os serviços oferecidos pela ACIAI

Informações:
 Telefone (19) 3456-5454

Inspire - se:**Empreender Grande, Desde Pequeno**

Davi Braga
 Editora Buzz, 2017
 160 páginas

**Resenha**

Ele tem 16 anos e já é referência para jovens e adultos que querem empreender. Conheça a jornada de Davi Braga, ou Davzinho, o jovem empreendedor que aos 13 anos criou sua primeira start-up e agora quer que você também crie sua própria empresa. O que você está esperando? "Empreender grande, desde pequeno" está cheio de casos interessantes, empreitadas à frente de negócios e, claro, insights para você que, como Davi, encara o empreendedorismo como um estilo de vida.

ANUNCIE Aqui
 SEJA DESTAQUE

**Advocacia:****Reforma Trabalhista - Bruno Salla - Advogado**

No último dia 13/07/2017 foi aprovado o projeto de lei que reeditou algumas regras de Consolidação das Leis Trabalhistas (CLT) alterando basicamente as seguintes regras a partir de novembro do corrente ano: Demissão: O contrato de trabalho poderá ser extinto de comum acordo, com pagamento de metade do aviso prévio e metade da multa de 40% sobre o saldo do FGTS. O empregado poderá ainda movimentar até 80% do valor depositado pela empresa na conta do FGTS, mas não terá direito ao segu-

ro-desemprego. Contribuição sindical: Será opcional. Banco de horas: Poderá ser pactuado por acordo individual escrito, desde que a compensação das horas extras realizadas seja compensada com folgas no mesmo mês. Férias: Estas poderão ser fracionadas em até três períodos, mediante negociação, contanto que um dos períodos seja de pelo menos 15 dias corridos. Descanso (refeição) O intervalo poderá ser negociado, desde que tenha pelo menos 30 minutos. Negociação coletiva: Convenções e acordos coletivos poderão prevalecer sobre a legislação. Sindicatos e empresas podem negociar condições de trabalho diferentes das previstas em lei, mas não necessariamente num patamar melhor para os trabalhadores. Jornada: Jornada diária poderá ser de 12 horas com 36 horas de descanso, respeitando o limite de 44 horas semanais (ou 48 horas, com as horas extras) e 220

horas mensais. Home office: (trabalho em casa) Tudo o que o trabalhador usar em casa será formalizado com o empregador via contrato, o controle do trabalho será feito por tarefa. Terceirização: O projeto de Lei que permite a terceirização para atividades-fim foi sancionado anteriormente. O que será acrescentado: Até 18 meses fica proibido a empresa que demitiu o trabalhador efetivo recontratá-lo como terceirizado. O terceirizado deverá ter as mesmas condições de trabalho dos efetivos. Gravidez: Será permitido trabalho de mulheres grávidas em ambientes de baixa ou média insalubridade, exceto se apresentarem atestado médico que recomende afastamento. Mulheres demitidas terão até 30 dias para informar a empresa sobre a gravidez para resguardar seu direito a estabilidade ao emprego. Em caso de dúvida entre em contato conosco pelo e-mail contato@sallagimenez.com

SIMPLES NACIONAL - MUDANÇAS PARA 2018

Em 28/08/2017 foi publicada pelo Comitê Gestor do Simples Nacional a Resolução 135 que altera a Resolução 94 com várias alterações para todas as empresas optantes pelo Simples Nacional, a seguir as principais mudanças:

1. Aumento do limite de faturamento:

O limite de faturamento será aumentado de R\$ 3.600.000,00 anuais para R\$ 4.800.000,00, e para as empresas constituídas no decorrer do ano a proporcionalidade será de R\$ 400.000,00 mensais. As empresas que faturarem acima de R\$ 3.600.000,00 até R\$ 4.800.000,00 deverão pagar os impostos ICMS

e ISS e também cumprir obrigações acessórias fora do regime do Simples Nacional, o que ainda depende de regulamentação dos estados e municípios.

2. Inclusão de novas atividades:

Foram incluídas novas atividades no regime, antes impeditivas, são elas micro e pequenas cervejarias, micro e pequenas vinícolas, produtores de licores e as micro e pequenas destilarias, desde que estejam devidamente registradas no Ministério da Agricultura e obedeçam às regras da ANVISA e Receita Federal do Brasil quanto à produção e comercialização de bebidas alcoólicas.

3. Alteração nas tabelas de apuração:

As tabelas de apuração foram alteradas reduzindo de 20 para 6 as faixas de tributação, atualmente são 6 tabelas, e a partir de 2018 serão 5, sendo uma para o comércio, uma para a indústria e três para os prestadores de serviços. Algumas empresas poderão ser beneficiadas com a redução dos impostos e contribuições, mas é muito importante que o empresário simule como ficarão os seus tributos com as novas tabelas,

evitando surpresas.

4. Atividades com nova forma de tributação:

As atividades de fisioterapia, medicina, enfermagem, medicina veterinária, odontologia, psicologia, terapia ocupacional, fonoaudiologia, arquitetura, engenharia, representação comercial, auditoria, perícia, jornalismo, entre outras, poderão ser tributadas pelo anexo III, que possui alíquotas menores do que as atuais, desde que a relação entre a folha de pagamento e o seu faturamento supere 28% nos 12 meses anteriores à apuração.

5. Microempreendedor Individual - MEI:

O limite para enquadramento do MEI passará dos atuais R\$ 60.000,00 anuais para R\$ 81.000,00, mensalmente deverá ser adotado o limite proporcional de R\$ 6.750,00. As mudanças entram em vigor a partir de 1º de janeiro de 2018.

Ronaldo de Gaspari
 MBA em Gestão e Negócios e
 Contador

UMA PIPA NÃO VALE UMA VIDA!

Em Iracemápolis existe lei que proíbe o cerol.

Foto: Divulgação



Soltar pipa é uma prática que, tradicionalmente, mistura ludicidade com espírito competitivo. Normalmente, destaca-se aquele 'empinador' que, além de elaborar a arraia mais estilosa, utiliza o cerol - material produzido à base de vidro ou mármore moído - para cortar a linha da pipa do oponente.

No entanto, os iracemapolenses amantes desta 'brincadeira' deveriam mudar a estratégia. Isso porque na cidade existe uma lei que proíbe o uso de quaisquer objetos cortantes na preparação das linhas de pipas, arraias e pagagaios.

O texto da Lei Municipal de número 1196, em vigor desde 2000 prevê multa aos infratores de 03 (três) salários mínimos vigentes e, em caso de reincidência, será aplicada multa em dobro.

A intenção da proibição do uso de materiais cortantes é neces-

sária para evitar acidentes e mortes com motociclistas e ciclistas, além de coibir interrupções de energia elétrica, que são provocadas por arraias presas na rede. No ano passado, segundo reportagem do G1, uma ação da Guarda Municipal de Iracemápolis denominada de 'Operação Cerol' fez dez apreensões em apenas uma semana. Nos primeiros dias da operação, as apreensões foram nos bairros Campo Verde, Cidade Nova e Bela Vista.

É sabido que no período de férias, aumentam as ocorrências envolvendo cerol. Tomar consciência dos graves acidentes que podem ocorrer por causa dessa prática é essencial para evitar esse tipo de acidente. É, portanto, dever dos pais, sistema educacional, poder público, entidades de segurança pública, estarem unidos para planejar estratégias de combate ao Cerol.

ACIAI participa do "Fórum desafios do crescimento"

Caravana de associados foi ao evento realizado no complexo Zarzuela.

Foto: Richard Tavares/SEBRAE



O Fórum "Desafios do Crescimento" foi realizado em Limeira no dia 30 de agosto de 2017, às 18:30h no Espaço Zarzuela Eventos, na cidade de Limeira.

O evento foi uma realização do Sebrae em parceria com a Acil (Associação Comercial de Limeira) e contemplou a palestra "Pense fora do Negócio" ministrada por Fred Rocha, autor do livro "ManUAU do Novo Varejista"; e um talk show com empresários sobre o tema "Eu Inovei. E você?". A oportunidade que foi gratuita para os associados da ACIAI permitiu ampliar as visões de negócios dos empreendedores e lojistas que participaram do evento.

Na ocasião, a empresária Rose Buck, proprietária da loja "Beladita", de Iracemápolis, foi sorteada e ganhou uma bolsa para participar do seminário: EMPRETEC. O EMPRETEC promove uma verdadeira transformação no comportamento do empreendedor. Durante seis dias ele vai aprender a superar seus limites, enxergar oportunidades e fortalecer suas habilidades. Desenvolvido pela ONU, o EMPRETEC é aplicado no Brasil com exclusividade pelo SEBRAE.

A ACIAI ainda ofereceu, sem custo algum, o transporte para o evento. A diretoria da ACIAI, em nome do Presidente Carlos Fedato, parabeniza a associada empresária Rose Buck.

Dados do varejo confirmam tendência de crescimento consolidada

Em junho as vendas aumentaram pelo terceiro mês consecutivo.

Segundo estudo divulgado no Temas em Análise #145, em junho, de acordo com a Pesquisa Mensal do Comércio (PMC), do Instituto Brasileiro de Economia e Estatística (IBGE), as vendas do varejo restrito (que não considera veículos e materiais de construção) e ampliado (que inclui todos os segmentos) aumentaram em relação a junho de 2016, pelo terceiro mês consecutivo — 3,0% e 4,4%, respectivamente.

Apesar de contar com um dia útil a menos, na comparação mensal, livre de efeitos sazonais, também houve crescimento pelo terceiro mês consecutivo, após o IBGE revisar os resultados do varejo em maio.

Nos resultados acumulados em 12 meses, ambos tipos de varejo continuaram registrando recuos de 3,0% e 4,1%, respectivamente. Vale des-

taçar que, nas leituras anteriores, as reduções foram de 3,6% e 5,2%, respectivamente, sugerindo uma recuperação que ainda é lenta, porém contínua.

Esses resultados do varejo se devem, em primeiro lugar, à base de comparação muito fraca, observada no ano passado, além do início da recuperação da renda, decorrente da acentuada redução da inflação. As menores taxas de juros e a liberação de recursos inativos do FGTS também contribuíram de forma positiva para o comércio.

Na comparação com junho de 2016, houve leve alta das vendas dos supermercados (0,8%), devido à queda nos preços dos alimentos provocada pelo recorde de produção agrícola, enquanto as de eletrodomésticos mostraram crescimento apreciável

(12,7%), constituindo-se na maior influência sobre o desempenho do varejo.

O aumento das vendas, mantendo-se a mesma base de comparação, foi disseminado, alcançando até mesmo bens de maior valor, tais como veículos e material de construção (3,5% e 7%, respectivamente).

Em síntese, apesar da fraqueza da base de comparação do ano passado, o varejo segue na trajetória de uma recuperação paulatina, que deverá se intensificar nos próximos meses, com a continuidade da redução dos juros e do aumento do poder aquisitivo das famílias.

OS MOTIVOS DO CRESCIMENTO

Segundo Alencar Burti, presidente da ACSP e da Federação das Associações Comerciais do Estado de

São Paulo (Fapesp), o crescimento das vendas sobre igual mês do ano passado foi puxado pelas seguintes variações (no período junho/2016 a junho/2017):

> Queda da taxa de juros do crédito às famílias (de 41,8% para 36,4% a.a.)

> Recuo da inflação (de 8,9% para 3%)

> Recomposição da massa salarial, que cresceu 2,4% o melhor resultado em dois anos

> Injeção dos recursos do FGTS na economia

> Base fraca de comparação

> Início da retomada do emprego, com resultado positivo no decorrer de três meses consecutivos

Fonte: ACESP (Associação Comercial de São Paulo)

SAIBA DOS BENEFÍCIOS!!

para Associados e funcionários



Desconto de 10% a 20% aos associados, funcionários e dependentes



Associados da ACIAI tem desconto especial de 50% no Circuito Cinema, Shopping das Nações Limeira.



Desconto de 10% a 20% aos associados, funcionários e dependentes.



Desconto de 10% a 20% aos associados, funcionários e dependentes.



Desconto no curso de MBA em Gestão Ambiental aos associados, funcionários e dependentes.



Desconto de 5% na graduação e 10% à 15% na pós graduação aos associados, funcionários e dependentes.



Desconto de 5% aos associados, funcionários e dependentes.



Desconto de 10% para ingressantes que são associados, funcionários e dependentes.



Desconto de 10% em turmas de inglês, Informática e Administração.



Desconto de 20% na instalação da internet com fibra ótica para empresas associadas e funcionários.



Desconto de 15% para serviços de radiologia aos associados, funcionários e dependentes.



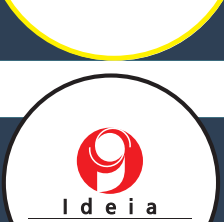
Desconto de 20% para alguns cursos aos associados, funcionários e dependentes.



Desconto de 10% na mensalidade aos associados, funcionários e dependentes no plano mensal (para ingressantes).



Desconto de 10% nas mensalidades aos associados, funcionários e dependentes no curso de Inglês (para ingressantes).



Desconto de 15% nas mensalidades em qualquer curso.



Desconto de 20% no Sistema Comercial Inttegra. Nota Fiscal Eletrônica (NFE), Cupom Fiscal (SAT), rotinas de venda e controle financeiro.

Informações: (19) 3456-5454